

# Erfolgreich umgestellt

## Auf bewährtes Programm gesetzt

Holzkurier-Eigenbericht aus Döllach/St



Geschäftsführer Ernst Egger kann auf ein gut gefülltes Rundholz-Lager blicken

FOTOS: NÖSTLER

Zwischen 300 und 700 fm Rundholz pro Tag – je nach Jahreszeit – werden im Sägewerk **Egger**, Döllach bei Liezen, angeliefert. Um diese Mengen verwalten zu können, setzt man seit April 2005 auf das Programm Holz-Manager von **Info-Data**, Lichtenberg. „Wir haben seit 1995 mit Holz-Profi gearbeitet und nun aufgerüstet“, erläutert Ernst **Egger**, der mit seinem Bruder Günter seit 1988 die Geschäftsführung innehat.

**Angepasste Software.** „Der Holz-Profi war schon eine flexible Lösung“, meint Christine **Kant**, bei Egger für den Schnittholz-Verkauf zuständig. „Der Holz-Manager bietet jedoch noch wesentlich flexiblere Auswertemöglichkeiten und ist sehr gut in die Officewelt integriert.“

„Der Umstieg vom Holz-Profi zum Holz-Manager hat sich ebenfalls einfacher gestaltet als ursprünglich angenommen. Durch die komplette Datenkonvertierung inklusiver aller Belege konnten wir in kürzester Zeit nahezu nahtlos unsere Arbeit im Büro fortsetzen“, berichtet Kant weiter.

„Bei der Umstellung auf den Holz-Manager ist man bei Info-Data auf unsere Wünsche eingegan-

### Egger-Facts

Gegründet: 1964  
Geschäftsführer:  
Ernst und Günter Egger  
Mitarbeiter: 25  
Areal: 70.000 m<sup>2</sup>  
Einschnitt: 90.000 fm/J  
Produkte: Rohhobler  
Technik:  
Zerspaner-Reduzier-Anlage  
Export: 95% nach Italien an  
Hobelwerke und Baumärkte

### Info-Data-Facts

Gründung: 1991  
Geschäftsführer:  
Andreas Kaindl  
Standort: Lichtenberg,  
Filialen in Finnentrop/DE und  
Friederikenthal/DE  
Mitarbeiter: 11  
Produkte:  
Software für Sägewerk,  
Holzhandel und Weiterverarbeitung,  
Beratung  
Export: 65%

gangen“, zeigt sich Egger mit der Betreuung zufrieden. Der Input der Unternehmens konnte in die Standard-Version des Holz-Managers einfließen.

**Rundholz-Verwaltung.** Die Stämme werden am Rundholz-Platz sortiert und vermessen. Eine Schnittstelle übermittelt die Daten an das Info-Data-Programm. Auf Knopfdruck lässt sich feststellen, welche Menge – auch hinsichtlich Durchmesser-Verteilung und Qualität – sich zurzeit am Lager befindet: „20.000 fm – angesichts der derzeitigen Rundholz-Situation können wir

**Software  
rund  
um's  
Holz ...**

- ✓ Sägewerke
- ✓ holzverarbeitende Betriebe
- ✓ Holzhandel

**INFO-DATA** Computer + Software GmbH  
Am Bachl 1, A-4040 Lichtenberg  
tel.: +43-7239-5944-0 www.infodata.at



Christine Kant arbeitet täglich mit dem Holz-Manager – sie möchte darauf nicht mehr verzichten

uns darüber nicht beklagen“, meint Egger.

Die gesamte Auftragsabwicklung vom Angebot bis zur Übergabe der Rechnungsdaten an die Finanzbuchhaltung wird mit dem Holz-Manager bewältigt. „Rasche Preisinformationen, Angebotsverfolgung und die Analyse der aktuellen Auftragsstände schaffen auf einfache Art Transparenz und sind somit eine enorme Zeiterparnis“, meint Kant weiter.

Auch die Einschnittkalkulation von Info-Data unterstützt die Geschäftsführung bei ihren täglichen strategischen Entscheidungen und trägt so zum Erfolg des Unternehmens bei.

**Viele Auswertungen möglich.** Im Holz-Manager lässt sich nahezu jede erdenkliche Auswertung frei definieren und auf die verschiedensten Arten flexibel filtern. Durch den möglichen Export der Auswertungsergebnis-

se, zum Beispiel in Excel, kann die grafische Veranschaulichung der Zahlen weitere Transparenz schaffen.

Die derzeit permanenten Preisschwankungen können mit dem Holz-Manager einfach verwaltet werden. „Seit Mai hatten wir monatlich mindestens eine Anhebung bei den Preisen“, meint Egger kopfschüttelnd. Das Rundholz wird fast ausschließlich im Inland eingekauft – in einem 150 km-Umkreis. Er könne sich bei den Preisen aber nur nach den großen Sägewerken richten. Egger beliefert – meist über Vertreter – Hobelwerke und Baumärkte in ganz Italien. „Momentan lassen sich unsere Kapazitäten verkaufen, wir bedienen eine Nische und sind in unserer Größe noch flexibel.“ Um am Markt Schritt halten zu können, denkt er aber über eine Erneuerung im Maschinenpark nach. *MN*



**Knapp 90% des Schnittholzes wird exportiert – die Fakturierung erfolgt mit dem Holz-Manager**